



新聞稿 (即時發放)

2011年7月19日

全新大新 VIP 銀行服務 「用心」為客戶提供優質財富管理服務

大新銀行一向本著「以客為先」的宗旨，為客戶提供切合所需的理財服務。為向客戶提供優質的財富管理服務，特別於今年重整財富管理平台，推出全新 VIP 銀行服務。全新 VIP 銀行服務平台以「大新用心 大家創富」為口號，旨在實踐我們「用心」為客戶提供優質及切合所需的財富管理服務的承諾。

大新銀行就今次 VIP 銀行服務的全新平台，推出一系列的配套，務求讓客戶親身體驗大新 VIP 銀行服務的非凡理財優勢及各項尊貴禮遇，包括：

- 1) 於全線大新銀行分行全面提供 VIP 銀行服務，並不斷優化分行環境，特設 VIP 銀行服務專用服務櫃位，更於重點分行開設全新的 VIP 銀行服務中心，讓客戶可輕鬆理財
- 2) 積極拓展大新銀行的 VIP 銀行服務專業團隊，特派客戶經理全面照顧客戶的理財需要
- 3) 呈獻尊貴的迎新優惠，由即日起至 2011 年 10 月 31 日，晉身成為大新 VIP 銀行服務客戶，即尊享迎新優惠高達 **HK\$17,300**：
 - ◆ 成功敍做港元定期存款及開立證券戶口，可享**現金獎賞高達 HK\$600**
 - ◆ 成功開立「靈活高息」港元儲蓄戶口並達指定金額，可享**購物現金券高達 HK\$5,000**
 - ◆ 成功投保指定人壽保障計劃可享**購物現金券高達 HK\$9,800**
 - ◆ 成功認購基金，可享**認購費回贈高達 HK\$1,500**
 - ◆ 存入證券可享**現金獎賞高達 HK\$400**
- 4) 全新 VIP 銀行網上理財服務
 - ◆ 客戶除可隨時隨地透過本行的「網上理財服務」處理戶口財務事宜，新客戶更可透過網上預約與本行服務專員會面，晉身成為大新 VIP 銀行服務客戶，方便快捷
 - ◆ 我們亦會於網上定期上載為 VIP 銀行服務客戶而設的「財富 • 新知」，提供市場資訊，助客戶把握投資良機
- 5) 推出一系列全新宣傳推廣，包括報章廣告、戶外廣告、網上廣告及分行各項宣傳等等

註：上述優惠須受有關條款及細則約束，詳情請參閱宣傳單張。

大新銀行執行董事兼零售銀行處主管藍章華先生表示：「我們推出全新 VIP Banking 平台，以「大新用心 大家創富」為口號，標誌著我們上下一心，用心為客戶提供優質及切合所需的財富管理服務，以助客戶達到創富的目標。藉著各樣全新的 VIP 銀行服務配套，以及我們「用心」為客戶服務的精神，我們希望可以透過全新的服務平台，讓客戶於本行可感受到全新 VIP 體驗，藉此吸引更多高端的客戶群，晉身成為我們的 VIP 銀行服務客戶，為他們提供合適的財富管理服務及投資產品，一方面幫助客戶創富，成就美好的生活。另一方面亦為大新銀行吸納更多大額存款及增加非利息收入，達致雙贏效果。」

- 完 -



附圖1：大新銀行副主席王祖興先生（右二）、執行董事兼零售銀行處主管藍章華先生（左三）、產品及市務部主管陳偉思小姐（左一）、財富管理主管陳維堅先生（左二）以及分行業務部主管盧少美小姐（右一）一起主持全新大新VIP銀行服務揭幕儀式。



附圖2：大新銀行管理層連同魔幻三俠 (TVB「魔法擂台」最受歡迎組合)一起介紹全新大新VIP銀行服務的尊貴禮遇及特點。